



3.- NEUROCIENCIA DE LA TOMA DE DECISIONES

3.1. Parte general

3.1.1 La toma de decisiones. Introducción

3.1.2 La toma de decisiones financieras

3.1.3 La toma de decisiones en la empresa

3.1.4 Análisis de problemas y toma de decisiones

3.1.5 Realidades y percepciones. Los sesgos cognitivos

3.1.6 La fatiga de la decisión y la fuerza de voluntad

3.1.7 Control ejecutivo: toma de decisiones, razonamiento y resolución de problemas

3.1.8 El efecto de la motivación en la toma de decisiones

3.1.9 Delegar la toma de decisiones

3.2 Neuroeconomía

3.2.1 Los sistemas cerebrales 1 y 2 en la toma de decisiones

3.2.2 Toma de decisiones desde los hemisferios cerebrales

3.2.3 Los circuitos cerebrales de recompensa y de aversión a la pérdida

3.2.4 El equilibrio entre el sistema de recompensa y el de aversión a la pérdida como origen de la toma de decisiones

3.2.5 La zona de confort y la aversión a la pérdida

3.2.6 La teoría de los tres cerebros

3.2.7 La testosterona y el riesgo

3.2.8 tolerancia al riesgo y su papel en las decisiones económicas

3.2.9 Los aspectos hormonales en la toma de decisiones

3.2.10 Mecanismos cerebrales en la toma de decisiones financieras