

6.- SUPERAR LAS CREENCIAS LIMITANTES EN EL TRABAJO (PNL)

6.1 Programación

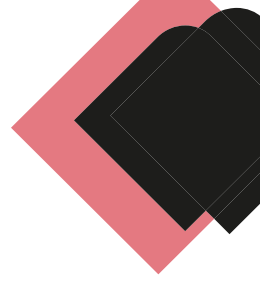
- 6.1.1 Desaprender para aprender
- 6.1.2 Percepciones y realidad. Las posiciones perceptivas
- 6.1.3 ¿El cerebro construye la realidad?
- 6.1.4 Los niveles lógicos del ser humano
- 6.1.5 Como se formulan deseos y objetivos
- 6.1.6 Transformar el cerebro
- 6.1.7 Introducción al lenguaje hipnótico
- 6.1.8 Técnicas para reprogramar su cerebro

6.2 Neuro

- 6.2.1 Somos ondas o partículas
- 6.2.2 El Cerebro holístico. Todo es un sistema
- 6.2.3 Las principales leyes sistémicas
- 6.2.4 Los tres cerebros de Mc Lean
- 6.2.5 Las neuronas espejo y la empatía
- 6.2.6 ¿Qué es la Neuróbica?
- 6.2.7 Generación de sintonía y cerebro

6.3 Lingüística

- 6.3.1 Comunicación digital y comunicación analógica
- 6.3.2 El Mapa no es el territorio
- 6.3.3 Componentes de la conducta comunicativa
- 6.3.4 Las premisas de la Comunicación
- 6.3.5 El circuito de la Comunicación



6.3.6 Los sistemas representacionales

6.3.7 Detección de mentiras desde los sistemas representacionales

6.3.8 El Metamodelo del lenguaje

6.3.9 Los Metamensajes

6.3.10 Cómo adquirir persuasión en influencia Bibliografía

6.3.11 Anclajes y fobias en el trabajo

6.4 PNL aplicado a la empresa

6.4.1 ¿Qué son la Visión, Misión, Objetivos y Valores de una empresa?

6.4.2 El valor del significado

6.4.3 La generación de sintonía en la prestación laboral

6.4.4 Los metaprogramas en la gestión de equipos más convenientes

6.4.5 La gestión del cambio y las creencias

6.4.6 PNL para la excelencia del líder: Las mentiras sobre el éxito

6.4.7 Las 10 emociones de poder

6.4.8 Reprogramando los metaprogramas y las creencias limitantes del líder

6.4.9 Levando las anclas mentales del líder